



وكالة تنمية المنشآت
الصغيرة و الأَصغر
Small & Micro Enterprise
Promotion Service

روح

الأماكن

التقرير
السنوي 2021

في هذا التقرير

7	الاستشاريين في الميدان
15	الاستشاري في القطاعات التنموية المختلفة
29	2021 عام انطلقنا فيه لصناعة الأثر
34	شركائنا في التنمية

ماذا لو جربنا حياة الترحال؟!
تدفعنا في كل يوم، لِدَّة الاكتشاف وفضول
التعرف على تجارب جديدة
نمشي لمسافاتٍ أبعد.. نبحر أو حتى نطير..

#روح_الأماكن



الاستشاريين في الميدان



مقدمة:

منذ البداية، نبحت دائمًا في خطط مشاريعنا عن أسباب الاستمرار وتحقيق الأثر نتحرك لكوننا مؤمنين بخير الأرض، طاقة الشباب، وبركة العمل. نبحت عن روح كل مكان نصل إليه، فنقابل أرواحًا تسكن الأماكن وتبنيها.

إلا أننا حين نُسأل .. ما الذي يميّز عملكم في SMEPS؟
نعلم يقينًا أن السر يكمن في كل روح في الميدان كل استشاري يدرّب، يوعّي، يصنع الفرق. وكل استشارية تُعلم، تنصح، توجّه وتجيّب عن التساؤلات لتسهل مفاتيح الطريق نحو حياة كريمة.
كل خبرة تُشارك، ومعرفة تُغيّر السلوك العملي وتحصّنه، تعزز إيمان كل من يسمع عن الوكالة، برؤيتها وخطاها نحو واقع أفضل لليمانيين.

في تقرير هذا العام، نرافق استشاري الوكالة في طريقهم نحو التنمية، ونحكي عن بعض من ملامح النجاح الذي تصنعه فرق الدعم الفني مع SMEPS في مختلف المشاريع والقطاعات التنموية.

من هو الاستشاري في وكالة SMEPS؟

نطلق مصطلح الاستشاري في الوكالة على كل فرد يمتلك خبرة فنية أو إدارية في أي جانب من جوانب العمل التنموي.

وتستعين الوكالة بخدماته المكتبية أو الميدانية لتنفيذ مشاريعها بشكل أفضل جودة وأكثر استدامة.

أما هنا وفي الأوراق القادمة، فنختص بالحديث عن استشاري المشاريع. وهم الحلقة الأقرب للمستفيدين، وأصحاب الدور

الأكبر في تحويل المشاريع التنموية من خطط على الأوراق، إلى واقع يتحرك به الاقتصاد وتحسن فيه سبل الحياة. ضمن أي مشروع وأي قطاع، تبدأ رحلة الاستشاري مع SMEPS قبل تنفيذ أي مهام على أرض الواقع. حيث يتلقى كل الاستشاريين ورش عمل تعريفية باليات المشاريع،

قبل الإنطلاق إلى الميدان لإجراء عمليات المسح وتحديد المستفيدين المطابقين للمعايير المطلوبة لتلقي الدعم ضمن مشروع محدد. كما يخضع الاستشاري إلى دورات تنشيطية عديدة حسب تخصصه وطبيعة عمله وآلية المشروع الذي سيعمل على تنفيذ أنشطته.

ماهي محطات الرحلة؟ وما الذي يجعل الأثر حقيقيًا يستحق إعادة التجربة. لنحكي ذلك ضمن القطاعات الحيوية المتعددة لعمل الوكالة.

ولكن، قبل الانطلاق، نحتاج أن نسأل الاستشاري في SMEPS عما يحمله معه طوال الرحلة؟!

4 5 7

استشاري / استشارية
تم تدريبهم



4 0 5 1

استشاري / استشارية
مُسجل في قاعدة بيانات الوكالة،
بخبرات عملية مختلفة.



9 9 6

فرصة عمل مؤقتة
في الخدمات الاستشارية منها

2 1 7

لاستشارات (نساء).



معدات الاستشاري:

الحقبة الاستشارية:

ببساطة، هي الأداة التي يحملها الاستشاري الميداني طوال فترة عمله ضمن أحد مشاريع برنامج تحسين سُبُل العيش. بدأت بكونها مجموعة مستندات ورقية، ثم تطورت كملفات إلكترونية تُسلم للاستشاري ليقوم بتعبئتها خلال رحلته مع المشروع.

وقد أصبحت اليوم تطبيق على الهاتف المحمول، يرافق كل استشاري في الميدان لقياس وتسجيل مؤشرات

نجاح الدعم الفني والمالي بشكل دوري، كزيادة معدلات الإنتاج لدى المستفيد/ة وتقليل التكاليف وزيادة العمالة. تساهم المتابعة المستمرة - الأسبوعية في أغلب المشاريع - في دقة رصد المعلومات وتسهيل عمل فريق المتابعة والتقييم للمشاريع المختلفة. مما يساعد لاحقًا في قياس الأثر، إعداد الأبحاث والدراسات، واستنتاج الدروس المستفادة لتحسين وتطوير خطط المشاريع القادمة.



نظام ال CRM:

نظام إدارة علاقات العملاء (Client Relation Management) هو نظام أسسته الوكالة في عام 2018 ضمن مشروع BRAVE لتسهيل متابعة خطوات تسليم المنح المالية للمنشآت الحاصلة على الدعم، مع ضمان الشفافية التامة أمام المانح. وقد تطور النظام اليوم وبدأت مشاريع الوكالة الأخرى بتبنيه ليشمل متابعة كافة مراحل المشروع، ويؤمن تبادل البيانات بين أصحاب المنشآت، فريق المشروع واستشاري الأعمال المختصين بشكل سلس وفعال.

يشكل النظام قاعدة بيانات متكاملة لأغلب مشاريع القطاع الخاص، تقوم فيها المنشآت بتسجيل بياناتها التجارية، ويسلم الاستشاريون عبرها خطط تطوير الأعمال المقترحة للمنشآت

ليتم اعتمادها ونقاشها من قبل فرق المشاريع والمختصين. كما يتابع عبره الفريق انتقال المنشآت من مراحل التقديم، للقبول، للحصول على الدعم الفني، ثم تسليم الخطط ومراجعتها قبل استلام المنح المالية. ويلعب النظام بعدد دورًا أساسيًا حيث يشرف عبره استشاريو المشتريات على عمليات جمع عروض الأسعار وشراء الأصول وفق الخطط المعتمدة مسبقًا. ويحدث كل ذلك تحت إشراف المانح وفريق المتابعة والتقييم بشكل احترافي ومتزامن.

4 0 5 4

عدد المنشآت المسجلة ضمن
في قاعدة بيانات مشاريع القطاع
الخاص حتى نهاية 2021،
منها عدد 1235 تم دعمها



الاستشاري في القطاعات التنموية المختلفة



في الحقل



تدرك SMEPS أثر التنوع في نجاح العمل الجماعي، لذا تحرص ضمن مشاريعها في القطاع الزراعي على الاستعانة بمهندسين زراعيين ذو تخصصات زراعية مختلفة (شبكات وري، تسميد، آفات حشرية، محاصيل وغيرها). كما يشمل التنوع اختيار مهندسين من فئات عمرية مختلفة، سواءً كانوا حديثي التخرج، خبراء أكاديميين أو عاملين في السوق. مما يتيح فرصة مشاركة تجارب مشاريع الوكالة التنموية مع جمهور أوسع من الطلاب في الجامعات ولاعبي السوق المحلي.

بعد حصول الاستشاري الزراعي على دورات تدريبية تنشيطية متخصصة في المجالات الزراعية، وكذلك ورش عمل آليات المشروع والصحة والسلامة البيئية والمهنية. ينطلق مجموعة من الاستشاريين للميدان ضمن إحدى مناطق المشروع المستهدفة. حيث يعملون كفريق متكامل ومتبادل للخبرات الزراعية، ويختص كل منهم بمتابعة مجموعة من المزارعين المستفيدين تحت إشراف قائد فريق ميداني.

يبدأ الاستشاري بجلسات توعوية في الحقول، يعرف فيها المزارعين على الممارسات الحقلية الخاطئة وكيفية تصحيحها، وكذلك يقدم مفاهيم التقنيات الحديثة ويستعرض قصص نجاحها في الحقول الزراعية المختلفة. ثم يوجههم لإعداد الخطط

الملائمة لمزارعهم وتحديد احتياجاتهم من الأصول الزراعية. يتبع ذلك متابعة وإشراف من قبل الاستشاري على جمع المزارع لعروض الأسعار من السوق وشراؤهم للأصول، والتي عادة ما تشمل شبكات الري بالتنقيط والتقنيات الملائمة للمحصول الذي ستتم زراعته، كتقنيات استخدام الملش أو الأسمدة والمبيدات الملائمة كمًا ونوعًا.

من نَمَّ، يشرف الاستشاري ضمن زيارته الحقلية لكل مزارع على خطوات الزراعة بالطريقة الصحيحة، كيفية رص البذور، طريقة الري، ترشيد استهلاك الأسمدة المناسبة ومحاربة الآفات بالطرق السليمة. وتواصل متابعته الميدانية لأشهر حتى موسم الحصاد والذي يشرف فيه أيضًا على طرق القطف والحصاد بما يحافظ على جودة المحصول ويقلل من الفاقد. بعد قياس مؤشرات الإنتاج والاستهلاك خلال الموسم، ينسق الاستشاري مع المزارعين واللجان المجتمعية لليوم الحقل في منطقته، وفيه يُعرض حصاد الموسم ويشارك المزارعين تجاربهم في استخدام التقنيات الحديثة والتطبيق العملي لكل ما تعلموه من الاستشاريين. غالبًا ما تدفع جودة ووفرة الإنتاج بالإضافة للتكاليف المنخفضة العديد من مزارعي المنطقة للتقليد.

رغم انتهاء فترة التدخل، لا تنتهي تجربة الاستشاري الزراعي مع المزارعين. وفي كثير من المناطق نسمع باستمرار تواصل المزارعين مع

مرشدهم للاستشارات، مشاركة التجارب وتبادل الخبرات. ونحقق بذلك أحد أهدافنا بغرس مفهوم أهمية الخدمات الاستشارية، وهو ما يدفع الكثير من الاستشاريين للعمل كمرشدين زراعيين، أو أنهم يعكسون هذه التجربة في معرفة الاحتياجات الزراعية للسوق المحلي والمنطقة، ويبادرون لسد هذه الثغرات بدخول السوق كموردي خدمات، أو بشراء الأراضي الزراعية واستصلاحها وزراعتها بأنفسهم.

أما بالنسبة للمزارعين، فينعكس قياس أثر المشروع في تبنيتهم للتقنيات الحديثة بعد إدراكهم لأهميتها وفاعليتها في رفع الإنتاجية وتقليل التكاليف (الماء، المشتقات النفطية، الأسمدة، الوقت والجهد). فيبادر الكثير من المزارعين بتوظيف المعرفة المكتسبة في التوسع لزراعة مساحات أكبر، وشراء المدخلات الزراعية المتطلبة. خلق تجارب حقلية ناجحة وحية، وتقديم مفاهيم التقنيات الحديثة الملائمة لكل منطقة أو محصول دَقَّ الكثير من المزارعين اليمنيين للتقليد، بزرع محاصيل جديدة وشراء متطلبات زراعتها من بذور وأسمدة وأدوات، مما ساهم بشكل ملحوظ في تحريك أسواق المدخلات الزراعية في بعض المناطق اليمنية.

بعد انتهاء التدخل مع الصياد، يغادر التجربة وهو أكثر مرونة لمواجهة تحديات العمل في البحر، مجهز بقارب أو محرك أكثر فعالية، قادر على صيافته وإدارة موارده بحرفية تضمن له ارتفاع الإنتاجية واستدامتها. وقد يصبح في حالات كثيرة بحاجة لتوظيف آخرين من سكان منطقته، لمساعدته بالصيد والبيع. يساهم التدخل التنموي أيضًا عبر ورش التشبيك، بربط الصيادين بالجمعيات السمكية الموجودة في مناطقهم لتعزيز الدور التنموي والمجتمعي ونشر الوعي بأهميته.

الالتزام بمعايير اتفاقية منظمة العمل الدولية حول العمل في الصيد، والتي تحمي التنوع البيئي في البحار اليمينية. يشمل إرشاد الاستشاري السمكي أيضًا تعليم الصياد الأساليب الصحيحة لتداول الأسماك ونقلها، وكيفية التعامل مع السوق لبيع المنتج السمكي والحصول على احتياجاته بشكل يضمن استمرارية عمله ويحقق له الربح. يستمر عمل الاستشاري مع الصياد لعدة أسابيع بعد استلام المنح المالية المتمثلة في الأصول المساعدة على الانطلاق للصيد. وفي رحلات بعدية يطبق فيها الصياد بشكل عملي كل ما تعلمه، يرافقه الاستشاري لقياس مؤشرات التغيير الإيجابي وارتفاع الدخل.

على السواحل اليمينية الممتدة لمسافة أكبر من 1,906 كم، يواجه العديد من الصيادين صعوبات متعددة أثناء رحلات الصيد. تشمل مخاطر الرحلة غياب المعرفة بإجراءات السلامة والتي قد تعرض الصياد للخطر، وكذلك قطع المسافات الطويلة دون وجهة واضحة بحثًا عن الأسماك والضياع في البحر، مما يزيد من تكاليف الوقود ويقلل من إمكانيات بيع الصيد في السوق في وقته المناسب، ينعكس كل هذا سلبيًا على دخل الصياد، مستواه معيشته وتمكنه من الحفاظ على أصول مصدر دخله كالقارب والمحرك، وربما يتوجه لبيع هذه الأصول كي يسد حاجته، ثم يلجأ للعمل بالأجر مع غيره ويتدهور بذلك الوضع المعيشي له ولأسرته.

هنا يبرز دور المعارف والخبرات التي يقدمها استشاري الثروة السمكية للصيادين في منطقته. بعد إعداده وتدريبه في المهارات اللازمة لإرشاد الصيادين، يقدم الاستشاري في الساحل التدريبات المختلفة للصياد، بتعليمهم النموذج السليم لسير رحلة الصيد. ابتداءً بإجراءات السلامة في البحر، تفقد المحرك والقارب وصيانتهم باستمرار، استخدام تقنيات كاشف الأسماك وال GPS،

في الساحل



بعد انتهاء التدخل مع الصياد، يغادر التجربة وهو أكثر مرونة لمواجهة تحديات العمل في البحر، مجهز بقارب أو محرك أكثر فعالية، قادر على صيانتها وإدارة موارده بحرفية تضمن له ارتفاع الإنتاجية واستدامتها. وقد يصبح في حالات كثيرة بحاجة لتوظيف آخرين من سكان منطقته، لمساعدته بالصيد والبيع. يساهم التدخل التنموي أيضًا عبر ورش التشبيك، بربط الصيادين بالجمعيات السمكية الموجودة في مناطقهم لتعزيز الدور التنموي والمجتمعي ونشر الوعي بأهميته.

يشمل إرشاد الاستشاري السمكي أيضًا تعليم الصياد الأساليب الصحيحة لتداول الأسماك ونقلها، وكيفية التعامل مع السوق لبيع المنتج السمكي والحصول على احتياجاته بشكل يضمن استمرارية عمله ويحقق له الربح. يستمر عمل الاستشاري مع الصياد لعدة أسابيع بعد استلام المنح المالية المتمثلة في الأصول المساعدة على الانطلاق للصيد. وفي رحلات بعدية يطبق فيها الصياد بشكل عملي كل ما تعلمه، يرافقه الاستشاري لقياس مؤشرات التغيير الإيجابي وارتفاع الدخل.



على السواحل اليمنية الممتدة لمسافة أكبر من 1,906 كم، يواجه العديد من الصيادين صعوبات متعددة أثناء رحلات الصيد. تشمل مخاطر الرحلة غياب المعرفة بإجراءات السلامة والتي قد تعرض الصياد للخطر، وكذلك قطع المسافات الطويلة دون وجهة واضحة بحثًا عن الأسماك والضياء في البحر، مما يزيد من تكاليف الوقود ويقلل من إمكانيات بيع الصيد في السوق في وقته المناسب، ينعكس كل هذا سلبيًا على دخل الصياد، مستواه معيشتته وتمكنه من الحفاظ على أصول مصدر دخله كالقارب والمحرك، وربما يتوجه لبيع هذه الأصول كي يسد حاجته، ثم يلجأ للعمل بالأجر مع غيره ويتدهور بذلك الوضع المعيشي له ولأسرته.

هنا يبرز دور المعارف والخبرات التي يقدمها استشاري الثروة السمكية للصيادين في منطقته. بعد إعداده وتدريبه في المهارات اللازمة لإرشاد الصيادين، يقدم الاستشاري في الساحل التدريبات المختلفة للصياد، بتعليمهم النموذج السليم لسير رحلة الصيد. ابتداءً بإجراءات السلامة في البحر، تفقد المحرك والقارب وصيانتهم باستمرار، استخدام تقنيات كاشف الأسماك وال GPS، الالتزام بمعايير اتفاقية منظمة العمل الدولية حول العمل في الصيد، والتي تحمي التنوع البيئي في البحار اليمنية.

في الوادي



في السوق



تُبنى مشاريع القطاع الخاص في الوكالة بشكل أساسي على مبدأ تقديم الخدمات الاستشارية. والتي تتيح لملاك المنشآت سواء كانت صغيرة، متوسطة أو أصغر، التعرف على إمكانيات توسيع منشآتهم ونقلها من مجرد وظائف حياتية يومية لتأمين الدخل إلى مشاريع استثمارية قابلة للتوسع وخدمة المجتمع والاقتصاد المحلي.

ضمن هذه المشاريع، تبحث الوكالة على الاستشاريين ذوي المؤهلات العلمية في مجالات المحاسبة وإدارة الأعمال المرتبطين بسوق العمل، وممن يمتلكون خبرات عمل في الأنظمة الإدارية والهيكلية. تبدأ رحلتهم مع الوكالة بالحصول على تدريب منهج استثمارية الأعمال. يتصدر الاستشاريون بعدها واجهة الترويج لمشاريع الوكالة في دعم القطاع الخاص، ويسهلون الوصول لأصحاب المنشآت المحتاجة للدعم.

بعد إقامة الورش التعريفية لأي مشروع واختيار المستفيدين وتدريبهم، يلعب الاستشاريون دوراً رئيسياً في الميدان بالنزول إلى المنشآت والجلوس مع ملاكها لنقاش خطط الاستثمارية

وتعديلها. تصبح الخطة واضحة ومحددة لنوعية الأصول التي تحتاجها المنشأة للاستمرار وتُقدم لطلب الحصول على المنح المالية التمثالية.

يمثل وجود الاستشاري بجانب سيدة الأعمال - أو رجل الأعمال - لمدة سنة العنصر الرئيسي للنجاح. فيخبرته العملية في السوق، واطلاعه على تفاصيل المنشآت عن كثب يُحدث الاستشاري نقلة نوعية وموجهة لمستقبل المنشأة. تبدأ بدارسته لوضع المنشأة واحتياج المنطقة لها، وتنتقل لتحليله فرص الاستثمار، ثم نصائحه أثناء إعداد خطة الدعم واختيار الأصول الأكثر ملائمة، وتستمر خلال عمليات النزول إلى السوق وجمع عروض الأسعار لتفادي حدوث أي نوع من أنواع الاحتيايل. وتواصل خدماته الاستشارية خلال الأشهر التالية لمراقبة تشغيل الأصول وفعاليتها، وقياس مؤشرات تحسين الإنتاج وتوسعه.

من خلال المشاريع المتتابعة لسنوات في القطاع الخاص، عززت الوكالة من مفهوم الخدمة الاستشارية والدعم الفني، والتي كانت تقتصر على بعض النطاق عبر الهاتف أو اللقاءات غير الرسمية. أما اليوم، يجد خبراء سوق القطاع الخاص إقبالاً للحصول على خدماتهم حتى بعد انتهاء فترات المشاريع، ومن أجل الاستمرار في وضع خطط التوسع المستقبلية للمنشآت. أما بالنسبة لمالكي ومالكات المنشآت، فقد ساهم تمكينهم بالدعم المالي والفني في إعادة إنعاش الكثير من المنشآت التي كانت متوقفة بسبب الوضع الاقتصادي المتدهور بفعل الصراع. كما ساعد تقديم الخدمات الاستشارية في تطوير بعض هذه الشركات لتصبح شركات رائدة، مما رفع من معدلات التوظيف وساهم في رفد السوق المحلي بخدمات ومنتجات أفضل.



خبرات كل منهم بأنواع المواد المستخدمة وآليات التصنيع والعمل في هذه المجالات. وبهذا ينتهي الاستشاري من المشروع وهو يمتلك قدرًا أكبر من المعارف التي تمكنه من خوض تجارب عملية جديدة وتمنحه فرص أكبر لدخول السوق.

أما عن أصحاب المهن، فإنهم يكتسبون خلال التدخل تجربة تمكنهم من الدخول إلى السوق بإمكانيات ومعرفة أعم وأشمل، تزيد من فرصة استمرارهم وتوسعهم في تقديم الخدمات والمنتجات المنافسة، والاستثمار في الفرص السوقية لاستدامة وتنمية الدخل. كما أن ردد السوق بهذا النوع من المشاريع المهنية والحرفية يقدم حلول اقتصادية ضمن سلاسل الإمداد في القطاعات الحيوية. وكأبسط مثال، تعزز صاحبات المهن في مجال الصناعات الغذائية بمشاريعهن من مفهوم تقليل فاقد/ هدر الطعام، ويساهمن في توفير السلع ذات الإنتاج المحلي والقيمة الغذائية الصحية.

قبل البدء في مشاريع التدريب المهني يحصل الاستشاريون على دورات مكثفة في خطط تطوير الأعمال، لينطلقوا بعدها إلى محافظات متعددة استعدادًا لتنفيذ المشروع.

يحصل المستفيدون ضمن هذه المشاريع على تدريب (مشروعي الأول) والذي يتضمن إكسابهم مهارات إدارية وتسويقية لمشاريعهم الناشئة. وينتقلون بعدها لدورات مهنية متخصصة لكل وفق مهارته ضمن مجالات الخياطة والحياتة، الصناعات الغذائية، النجارة، الميكانيك، الكهرباء وصيانة الهاتف).

يقدم المتدربون خطط الاحتياجات تحت إشراف استشاري ريادة الأعمال، وبعد قبولها تبدأ عملية جمع عروض الأسعار وتحليلها واختيار كل مستفيد للجودة الأنسب والسعر الأفضل قبل شراء الأصول.

قيام الاستشاري صاحب الخبرة الإدارية والتخطيطية بالإشراف خلال هذه المرحلة يعزز من معارفه وتجربته مع السوق. كما أن احتكاك الاستشاريين بالسوق المهني ساهم في صقل

في الحرفة والمهنة



في القطاع الثقافي، ساهم دعم هذه المؤسسات واستمرارية مشاريعها في خلق بيئة ثقافية تكاد أن تكون شبه معدومة منذ بدء الحرب. وأتاح مساحة لبناء المهارات وتبادل الخبرات في المجالات الإبداعية المختلفة لأكثر من 471 شاب وشابة، كلاً من مختلف التخصصات الفنية. كما سهّل الطريق أمام توثيق أكثر من 500 عنصر تراثي لامادي، من أساطير متوارثة، لأساليب معمارية وأدبية، لأناشيد تراثية. بالإضافة للتوثيق الفعلي للمخطوطات القرآنية الموجودة في زبيد.

ضمن مشاريعها في القطاع الثقافي تلعب الوكالة دوراً في إسناد المؤسسات وتعزيز قدراتها على تنفيذ أنشطتها ومشاريعها الثقافية. حيث تحصل هذه المؤسسات على تدريبات في البناء المؤسسي لتأهيل كوادرها على الإدارة المالية، التواصل، المتابعة والتقييم. كما يتم تطوير مهاراتهم في كتابة التقارير ومقترحات المشاريع، والمهارات المؤسسية المساعدة على وصولهم لفرص تضمن استدامة الأنشطة الثقافية وما توفره من خيارات عملية أمام الفنانين والفنانات الشباب، وتمكينهم من تأمين مصادر دخل عبر العمل في الصناعات الإبداعية.

يتمثل الدعم الفني في المشاريع الثقافية بتقديم هذه الخبرات لـ 13 مؤسسة ثقافية في صنعاء، عدن، زبيد وحضرموت خلال مراحل التدريب، ثم المتابعة طوال فترة تنفيذ المشاريع. لتقوم هذه المؤسسات بدورها ضمن مجالاتها الثقافية والفنية المتعددة، وتقديم التدريبات الفنية، الإدارية والتسويقية المتخصصة للشباب في قطاعات النحت، صناعة الأفلام، الموسيقى، الأناشيد التراثية، العمارة، وغيرها.

في العمل المؤسسي



2021 عام
انطلقنا به لصناعة الأثر!



كما هو الحال في اليمن، تواجه سيدات الأعمال في نيجيريا صعوبات وتحديات كبيرة تحد من دورهن في التنمية الاقتصادية وريادة الأعمال. ويساعد تمكينهن في تعزيز مرونة منشآت القطاع الخاص، تسهيل الربط بالأسواق، ورفعها بالخدمات والمنتجات المطلوبة.

بعد نجاح مرحلتي مشروع BRAVEWOMEN والذي نفذته الوكالة ما بين (2018-2021) في: صنعاء، تعز، عدن، حضرموت وإب، والذي تم خلاله تمكين أكثر من ... سيدة أعمال من مالكات مشاريع القطاع الخاص ودعمهن ماليًا وفنيًا. قام فريق المشروع في الوكالة بطلب من بإقامة برنامج تبادل الخبرات مع بنك الصناعة النيجيري. كخطوة أولى لتنفيذ مشاريع مشابهة في أفريقيا تحت مبادرة WiFi العالمية لـ...

ساهم البرنامج في نقل الدروس المستفادة التي توصل لها فريق المشروع في اليمن، على أمل خلق تجربة مشروع أكثر نجاحًا لدى شركاء التنمية في المنطقة.

برنامج نقل الخبرات



تعتمد الوكالة في جميع مشاريعها على أنظمة متابعة وتقييم لقياس أثر التدخل ومعرفة أماكن الخلل يندرج ضمن ذلك الخرج بدروس مستفادة من آليات التدخل في كل مشروع يُبنى على أساسها تحسين آليات المشاريع اللاحقة. في هذا العام - وارتكازًا على إيمان الوكالة بأهمية التطوير الدائم للمشاريع - أخذت الوكالة خطوة مهمة في هذا المسار بإنشاء وحدة خاصة بالبحث والتطوير.

وقد قامت الوحدة خلال العام 2021 بخطوات تأسيسية هامة متمثلة في إعداد دليل البحث والتطوير، وأدلة تقييم المؤسسات، وتحديد مؤشرات وتوجهات العمل كي يضمن كفاءة أعلى في مشاريع الوكالة المستقبلية. كما عملت الوحدة على البدء بتفعيل لوحة معلومات داخلية ونظام أرشفة رقمية متكامل (Dash Board) لجميع تدخلات الوكالة منذ العام 2005، كخطوة بداية في مشروع توفير بنك معلوماتي للقطاعات التنموية في اليمن، يساهم في رفد شركاء التنمية بالمؤشرات المساعدة على تصميم تدخلات تنموية ومشاريع تلائم مرحلة التعافي وإعادة الإعمار، وتحقيق الشفافية المطلوبة أمام المجتمع المحلي والدولي.

ضمن أنشطته، يستعد فريق الوحدة أيضًا لإجراء دراسات جدوى، ودراسات لسلاسل القيمة ضمن مشاريع العام القادم. منها إعداد دراسات لسلسلة القيمة في محاصيل: القمح، البن، العسل والحناء.

وحدة البحث





القنبوس، أو الطربي، آلة موسيقية يمنية قديمة تشبه العود. عُرفت في اليمن وانتشرت في أجزاء من شبه الجزيرة العربية. يميزها أنها مصنوعة من قطعة خشب واحدة، ولها أربعة أوتار، وشكلها الأصلي فريد بقطعة الجلد الخضراء المشابهة للون (الجنبية اليمنية). كما تميزت بوجود قطعة مرآة صغيرة في مقدمتها تُروى عن سبب وجودها الحكايات وتُنسج الأساطير.

وكغيره من عناصر التراث اليمني، كاد القنبوس أن يُنسى وينمحي لحنه الشجي من الذاكرة لندرة عازفيه وتوقف الحرفيين عن صناعته. حتى جاء مشروع عودة إلى السطح، الذي نفذته إحدى المؤسسات الثقافية ضمن مشروع... يعمل المشروع على تدريب الشباب والشابات الموسيقيين في طريقة عزف هذه الآلة وفهم خصوصية نغمتها. بالإضافة لتدريب الحرفيين في صناعتها، وإنتاج 15 آلة قنبوس لإعادة نشر ثقافته، وإدراجه في أعمال فنية قادمة.

القنبوس.. حضور النغمة اليمنية الأصيلة



مشروع دعم سبل المعيشة
والأمن الغذائي في اليمن



النقد مقابل العمل:
تحسين فرص كسب
العيش لشباب المناطق
الحضرية في اليمن.



مشروع دعم استمرارية
الأعمال - قطاع السيدات



مشروع دعم سبل العيش
للمجتمعات المتضررة.



المشروع الطارئ لدعم
استمرارية الأعمال (FCDO)



شركاؤنا في التنمية لعام 2021

تشير الأرقام لإنجاز المشاريع حتى
نهاية العام 2021، وليس المخرجات
النهائية لكل مشروع.



مشروع دعم سبل العيش

مشروع تعزيز الحماية الاجتماعية
في حالات الطوارئ ومواجهة
فيروس كورونا



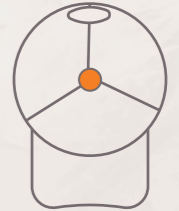
مشروع تدريب ودعم
المهارات المهنية
والتجارية



مشروع سبل العيش للمشاريع
المستدامة - ميرسي كوربس



تحسين سبل العيش
لأصحاب الحيازات الصغيرة





روح
الأماكن